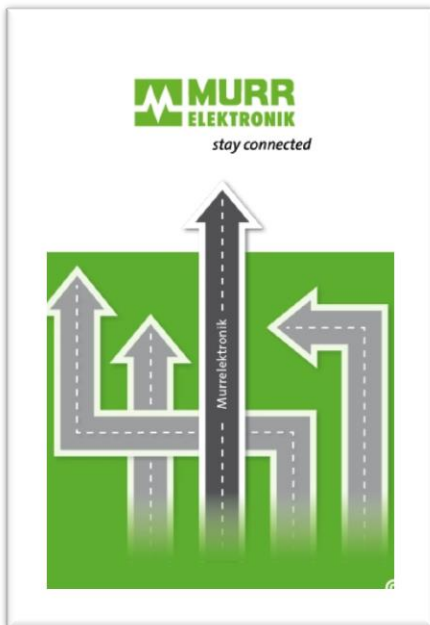


Gemietete SAP BI Lösung ebnet digitale Zukunft

„Sesam verkürzt die Zeit der Einführung einer SAP Business Intelligence Lösung sehr drastisch. In wenigen Wochen haben wir den Fachbereichen eine performante Anwendung zur Verfügung gestellt, mit der sie den gesamten Datenbestand analysieren können. Die Self-Service Funktionen sind sehr intuitiv und begeistern die User. Wir warten gespannt auf die nächsten Releases, um von den neuesten Entwicklungen zu profitieren.“

Monika Schuster, Director ITO, Murrelektronik GmbH



Murrelektronik

Die Murrelektronik GmbH mit Sitz in Oppenweiler ist ein innovatives, weltweit agierendes Unternehmen im Bereich der elektrischen und elektronischen Automatisierungstechnik. Mit über 2.000 Mitarbeitern auf allen Kontinenten versteht sich das Unternehmen als kunden-spezifischer Systempartner. Mit einer breit gefächerten Produktpalette umfasst das Angebot durchdachte Lösungen aus einer Hand, die für Anwendungen im Bereich der industriellen Automatisierung maßgeschneidert sind.

Sesam - SAP BI as a Service - als neue Lösung bevorzugt

Die Murrelektronik hat bereits im Jahr 2006 ein SAP Business Warehouse implementiert. Aufgrund des Unternehmenswachstums und der zunehmenden Internationalisierung konnte dieses jedoch den steigenden Anforderungen nicht mehr gerecht werden. Nach intensiver Prüfung und Auswertung der Kunden- und Anwenderanforderungen entschied die Murrelektronik, das alte System durch ein neues SAP Business Warehouse zu ersetzen. Anstelle einer

klassischen SAP Business Warehouse Implementierung, fiel die Wahl auf Sesam. Sesam ist ein innovatives „SAP BI as a Service“ Konzept.

SAP BI Mieten statt Kaufen

Eine klassische SAP BI Implementierung bedarf eines unternehmensindividuellen Beratungsprojektes. Durch den Einsatz eines Beratungshauses entstehen erhebliche Kosten am Anfang des Projektes. Sesam hingegen wird nicht gekauft sondern als Service gemietet. Die Anwendung wurde speziell für den Mittelstand entwickelt. Sie wird in der Microsoft Cloud Deutschland installiert. Betrieb, Support und Weiterentwicklung der Anwendung werden durch das Sesam Team erbracht.

Kurze Implementierung und Outsourcing von Betrieb & Support

Ausschlaggebend für Sesam war zum einen die Zeitersparnis bei der Implementierung, zum anderen aber auch die Möglichkeit, von neuen Standard-Berichten und kontinuierlicher Weiterentwicklung zu profitieren. Wesentlich war für die Murrelektronik die Auslagerung von Betrieb und Support, um die unternehmensinterne IT zu entlasten. Seitens der IT ist für den First Level Support nur eine halbe IT-Ressource erforderlich. Weitere Aufgaben fallen für die IT nicht an.

Hohe Performance und erhebliche Zeiteinsparung

Inzwischen ist das alte SAP Business Warehouse abgelöst. Rund 600 Mitarbeiter nutzen Sesam. Täglich erfolgen über 800 Aufrufe von Berichten. Sesam verfügt über eine Vielzahl an Standardberichten, die viele Unternehmensbereiche abdecken, und ist im Vergleich zum alten SAP Business Warehouse deutlich schneller. Der Aufwand für Berichterstellung und -aufbereitung in den Fachbereichen wurde durch Sesam erheblich reduziert. Die Mitarbeiter können sich nun auf die Ursachen- und Potenzialanalyse konzentrieren.

Self-Service-BI und Digitalisierung schaffen Mehrwert

Die Nutzer schätzen das intuitive Sesam Portal mit Menüband/Ribbon, das sich vom klassischen SAP Enterprise Portal durch seine Benutzerfreundlichkeit abhebt. Die Self-Service Funktion von Sesam erwies sich als erheblicher Mehrwert für alle Anwender. Für viele ad-hoc Berichte, die früher nur mit sehr großem Aufwand in Excel möglich waren, sind heute nur noch wenige Klicks notwendig. Durch die Verfügbarkeit in der Cloud (ohne VPN Anbindung) sowie die Broadcasting Dienste, ist die mobile Nutzung überall und zu jeder Zeit gegeben.

Visualisierung durch Dashboards

Sesam beinhaltet Werkzeuge zur Visualisierung von KPIs. Mit diesen Werkzeugen wurde ein umfassendes Dashboard für das Management entwickelt, das die relevanten KPIs für alle Standardorte zeigt. Weitere Dashboards, insbesondere für Vertrieb, sind in Vorbereitung.

Schluss mit Excel-Chaos dank der Sesam-Umsatzplanung

In der Vergangenheit wurde die Umsatzplanung in Excel ausgeführt. Dies gehört der Vergangenheit an. Das in Sesam enthaltene Template für eine Multi-User-Umsatzplanung wurde auf die unternehmensspezifischen Anforderungen angepasst. Die Umsatzplanung 2018 wurde mit Sesam erfolgreich durchgeführt. An der Planung waren weltweit über 200 User in mehreren Gesellschaften beteiligt.

Mit Sesam in die digitalisierte Zukunft

Sesam wurde zu einem wesentlichen Baustein der digitalen Strategie von Murrelektronik. Mit der SAP Business Intelligence Lösung Sesam sieht sich das Unternehmen für die zukünftige Unternehmensentwicklung in der digitalen Welt nachhaltig aufgestellt.